

Утверждаю:



Директор ФГУНПП «ПМГРЭ»

В.Д.Крюков

(Приказ ФГУНПП «ПМГРЭ» N ...19
от 04 февраля 2014г.)

ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ В ПОЛОЖЕНИЕ О ПОРЯДКЕ РАЗМЕЩЕНИЯ ЗАКАЗОВ НА ЗАКУПКУ ТОВАРОВ, ВЫПОЛНЕНИЕ РАБОТ, ОКАЗАНИЕ УСЛУГ ДЛЯ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОСНОВНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФГУНПП «ПМГРЭ»

Термины и определения

аварийная ситуация - ситуация, которую нельзя было предусмотреть заранее и которая создает явную и значительную опасность для жизни и здоровья человека, состояния окружающей среды и имущественных интересов заказчика

альтернативное предложение - предложение участника процедуры, подаваемое дополнительно к основному, и содержащее одно или несколько измененных относительно содержащихся в основном предложении организационно-технических решений, коммерческих решений, характеристик поставляемой продукции или условий договора;

аукцион – торги, победителем которых признается лицо, предложившее наиболее низкую цену договора, за исключением специально оговоренных в законодательстве случаев;

аукционная документация – комплект документов, содержащих информацию по техническим, организационным и коммерческим вопросам проведения торгов в форме аукциона;

документация о закупке – комплект документов, содержащий полную информацию о предмете, условиях участия и правилах проведения процедуры закупки, правилах подготовки, оформления и подачи предложения участником закупки, правилах выбора победителя, а так же об условиях заключаемого по результатам процедуры закупки договора. Документация о закупке в случае проведения закупки определенным способом может иметь разные названия в зависимости от способа закупки (в случае проведения конкурса – конкурсная документация, в случае проведения аукциона – аукционная документация и т.п.)

единственный источник (поставщик (исполнитель, подрядчик)) - лицо, которому заказчик предлагает заключить договор без проведения конкурентных способов закупки;

единственный участник конкурентной процедуры закупки - лицо, которому заказчик предлагает заключить договор после проведения конкурентных способов закупки (в случае если была представлена только одна заявка, соответствующая

требованиям документации, либо только один участник признан участником конкурентной процедуры);

закрытые процедуры закупки – процедуры закупки, в которых могут принять участие специально приглашенные Заказчиком лица;

закупка – приобретение товаров, работ, услуг;

закупка у единственного источника – процедура закупки, в результате которой Заказчиком заключается договор с определенным им поставщиком без проведения конкурентных процедур;

запрос цен – конкурентный способ закупки без проведения торгов, победителем которой признается участник, предложивший наиболее низкую цену договора;

запрос предложений – конкурентный способ закупки без проведения торгов, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора и заявке которого присвоен первый номер;

заявка на участие в закупке - предложение, которое достаточно определенно выражает намерение лица или лиц (коллективных участников), сделавших предложение, заключить договор с Заказчиком в случае принятия условий закупки;

извещение о закупке - документ, объявляющий о начале закупочных процедур, предназначенный для потенциальных участников закупочных процедур, публикация которого означает официальное объявление о начале закупочных процедур. Извещение о закупке является неотъемлемой частью документации о закупке;

комиссия по закупкам - коллегиальный орган, создающийся решением Заказчика для проведения процедур закупок, в том числе для определения победителя закупки;

конкурентные переговоры – конкурентный способ закупки без проведения торгов, при котором комиссия по закупке проводит переговоры с поставщиками, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора;

конкурентный способ закупки – процедура закупки, в ходе которой выбор лучшего поставщика осуществляется на основе сравнения предложений (состязательности) нескольких независимых участников процедуры закупки;

конкурс – торги, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора и конкурсной заявке которого присвоен первый номер;

конкурсная документация - комплект документов, содержащих информацию по техническим, организационным и коммерческим вопросам проведения торгов в форме конкурса;

лот - часть закупаемой продукции, явно обособленная в документации о закупке, на которую в рамках проведения процедуры допускается подача отдельной заявки и заключение отдельного договора;

мониторинг цен – маркетинговое исследование, заключающийся в сборе информации о ценовых диапазонах на продукцию;

начальная (максимальная) цена договора – это цена договора, определяемая функциональным заказчиком, при проведении планирования и подготовки процедуры закупки, являющаяся верхним пределом цены, по которой может заключаться договор;

недобросовестный поставщик – поставщик (исполнитель, подрядчик), уклонившийся от заключения договора, а также договор с которым расторгнут по решению суда в связи с существенным нарушением им договора и включенный в реестр, ведение которого осуществляется федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным Правительством Российской Федерации;

неконкурентный способ закупки - процедура закупки, не предусматривающая состязательности предложений независимых участников;

оператор электронной площадки – юридическое лицо независимо от его организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, государственная регистрация которого осуществлена в установленном порядке на территории Российской Федерации, который владеет электронной площадкой, необходимыми для ее функционирования программно-аппаратными средствами и обеспечивает проведение открытых процедур закупки в электронной форме;

организатор закупки – производственный отдел Заказчика

открытые процедуры закупки – процедуры закупки, в которых может принять участие неограниченный круг лиц в соответствии с законодательством Российской Федерации;

переторжка - процедура, направленная на добровольное повышение предпочтительности участниками закупочных процедур своих заявок, в ходе которой участники закупочной процедуры могут снизить цену, а равно и иные условия первоначального предложения по закупочной процедуре, если они являются критериями оценки заявок на участие в процедуре закупки;

победитель – участник закупки, который сделал лучшее предложение в соответствии с условиями документации процедуры закупки;

поставщик (подрядчик, исполнитель) - любое юридическое или физическое лицо, и группа этих лиц, способное на законных основаниях поставить требуемую продукцию, (выполнить работы, оказать услуги);

предварительный квалификационный отбор - оценка соответствия участников предъявляемым требованиям, проводящаяся в виде отдельной процедуры до подачи заявок с технико-коммерческими предложениями.

предмет закупки - конкретные товары, работы или услуги, которые предполагается поставить (выполнить, оказать) заказчику на условиях, определенных в документации о закупке;

продукция – товары, работы, услуги;

процедура - установленный способ осуществления деятельности или процесса; последовательность действий;

процедуры с ограниченным участием - процедуры закупки, в которых может принять участие ограниченный круг лиц, определенный по результатам предварительного квалификационного отбора;

работы - любая деятельность, результаты которой имеют материальное выражение и могут быть реализованы для удовлетворения потребностей заказчика. К работам, в частности, относится деятельность, связанная со строительством, реконструкцией, ремонтом судов, сооружения или объекта, в том числе, монтаж оборудования или материалов, отделочные работы, а также такие, как геологоразведочные работы, аналитические исследования и лабораторные работы;

способ закупки - разновидность процедур закупки, предусмотренная Положением о закупке, определяющая действия, предписанные к безусловному выполнению при осуществлении закупки;

товары – любые предметы (материальные объекты). К товарам, в частности, относятся изделия, оборудование, носители энергии и электрическая энергия;

услуги – любая деятельность, результаты которой не имеют материального выражения, включая консультационные и юридические услуги, ремонт и обслуживание компьютерной, офисной и иной техники и оборудования, создание программного обеспечения и передача прав (лицензий) на его использование, а так же предоставление движимого и недвижимого имущества в лизинг или аренду;

участник - лицо, подающее заявку на участие в процедуре закупки;

функциональные заказчики - партии, подразделения, отделы, участки в лице начальников партий, отделов, руководителей подразделений аппарата управления иницилирующие размещение заказов;

чрезвычайное событие - обстоятельства непреодолимой силы, которые нельзя было предусмотреть заранее и которые создают явную и значительную опасность для жизни и здоровья человека, состояния окружающей среды либо имущественных интересов Заказчика;

эксперт - беспристрастное лицо, обладающее в соответствующих областях специальными знаниями, достаточными для проведения оценки заявок по каким-либо отдельным критериям;

электронная площадка - сайт в сети Интернет, на котором проводятся открытые процедуры закупки в электронной форме;

электронная цифровая подпись – реквизит электронного документа, предназначенный для защиты данного электронного документа от подделки, полученный в результате криптографического преобразования информации с использованием закрытого ключа электронной цифровой подписи и позволяющий идентифицировать владельца сертификата ключа подписи, а также установить отсутствие искажения информации в электронном документе;

электронный документ – документ, в котором информация представлена в электронно-цифровой форме;

этап - ограниченная каким-либо событием (истечением заранее определенного срока, завершением заранее отведенного числа попыток, подачей какого-либо документа и т.д.)

процедура конкурса или иного способа закупки, по результатам которой принимается какое-либо решение в отношении всех ее участников (допустить на следующий этап, выбрать наилучшего и т.п.).

1. В Разделе.1.Общие положения

Изменить:

п.1.3. Закупки любой продукции до 50 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору могут осуществляться функциональными заказчиками у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).

п.1.4. Закупки любой продукции от 50 000 до 100 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору могут осуществляться путем получения функциональными заказчиками коммерческих предложений от 3-х поставщиков, либо копий официальных прайс-листов, публичных оферт, распечаток данных сайтов поставщиков в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Функциональный заказчик анализирует и выбирает поставщика, как правило, предложившего минимальную стоимость выполнения договора. Полученные предложения должны быть сведены в единую аналитическую записку, которая является приложением к договору.

В исключительных случаях, либо при отсутствии конкуренции на рынке закупаемой продукции, допускается закупка у одного поставщика. В данном случае представляется рапорт от функционального заказчика, объясняющий причину отсутствия конкуренции или исключительности закупки у такого поставщика.

Документация (извещение о закупке; документация о закупке; проект договора, являющийся неотъемлемой частью извещения о закупке и документации о закупке; соответственно изменения, вносимые в извещение и документацию о закупке; разъяснения документации о закупке; протоколы, составляемые в ходе закупки) по любым закупкам до 100 000 рублей не составляется.

п.1.5. Закупки любой продукции, стоимость которой превышает 100 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору, осуществляются в соответствии с нормами настоящего Положения путем проведения различных процедур, в том числе и у единственного источника (р.6 п. 6.4)

п.1.8. Процедурная регламентация закупок применяется в целях обеспечения целевого и эффективного расходования денежных средств ФГУНПП «ПМГРЭ», получения экономически обоснованных затрат (рыночных цен на продукцию) и предотвращения возможных злоупотреблений.

п.1.13. Производственный отдел Заказчика (далее - организатор) осуществляет организационно-техническое обеспечение проведения процедур, направленных на размещение заказа на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Заказчика, в порядке, установленном настоящим Положением.

п.1.14. Инициатором закупочных процедур выступают (являются) функциональные заказчики - партии, подразделения, отделы, участки в лице начальников партий, отделов, руководителей подразделений аппарата управления.

2. В Разделе.2. Информационное обеспечение закупок

Изложить в следующей редакции :

п.2.8. Заказчик не размещает на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru сведения о закупке товаров, работ, услуг, стоимость которых не превышает сто тысяч рублей.

Дополнить:

п.2.13. Информация о закупке, включая извещение о закупке, документацию о закупке, проект договора, сведения о начальной (максимальной) цене договора, разъяснения документации о закупке, изменения извещения о закупке, изменения документации о закупке, заявки участников закупки, протоколы закупки, планы закупки хранятся заказчиком на бумажном носителе в течение 3-х лет.

п.2.14. В случае возникновения при ведении официального сайта федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным на ведение официального сайта, технических или иных неполадок, блокирующих доступ к официальному сайту в течение более чем одного рабочего дня, информация, подлежащая размещению на официальном сайте www.zakupki.gov.ru в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ и настоящим Положением, размещается на официальном сайте заказчика с последующим размещением ее на официальном сайте www.zakupki.gov.ru в течение одного рабочего дня со дня устранения технических или иных неполадок, блокирующих доступ к официальному сайту, и считается размещенной в установленном порядке.

3. В Разделе 3. Участники закупок

Исключить:

6) квалификационным, которые могут быть установлены по усмотрению организатора и функционального заказчика;

7) наличие у участника закупочной процедуры опыта выполнения работ, оказания услуг, поставок товаров, относящихся к той же группе (подгруппе), что и предмет закупочной процедуры;

8) наличие у участника закупочной процедуры прав на результаты интеллектуальной деятельности, которые являются предметом закупочной процедуры, или используются при исполнении договора;

9) наличие производственных (в т.ч. складских) помещений и технологического оборудования (могут устанавливаться требования к наличию сервисных центров, наличию оборудования необходимого для выполнения специальных работ);

10) наличие трудовых ресурсов (наличие в штате (или на основе договоров гражданско-правового характера) специалистов в соответствующих областях с указанием требуемого опыта работы данных специалистов в указанной области, и т.п.);

11) наличие соответствующих финансовых ресурсов (наличие денежных средств на счетах, денежных средств отраженных по данным бухгалтерской отчетности и т.п.);

12) наличие действующей системы менеджмента качества (управления, обеспечения и контроля качества) у участника закупочной процедуры (привлекаемого субподрядчика/соисполнителя) и/или предприятия-изготовителя товара, право на поставку которого является предметом закупочной процедуры. При этом в закупочной документации должен быть указан стандарт, которому должна соответствовать система менеджмента качества (со ссылкой «либо аналог» либо «или эквивалент») или должны быть изложены основные требования к такой системе.

4. В Разделе 4. Комиссия по закупкам

п.4.1. Руководитель предприятия принимает решение о создании постоянно действующей комиссии по закупкам, утверждает ее состав и назначает председателя. Персональный состав комиссии может изменяться в зависимости от предмета закупки и

утверждается Руководителем предприятия до опубликования извещения о проведении закупки. Порядок работы комиссии по закупкам, ее функции и полномочия определяются Положением о закупке.

п.4.6. Решение о времени и месте заседания комиссии по закупкам принимается председателем комиссии. Председатель Комиссии ведет заседание Комиссии, в том числе:

- открывает заседание;
- объявляет заседание правомочным или выносит решение о его переносе из-за отсутствия кворума;
- выносит на голосование вопросы, рассматриваемые Комиссией;
- подводит итоги голосования и оглашает принятые решения;
- объявляет о завершении заседания Комиссии.

Осуществляет иные действия в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации и настоящим Положением.

4.6.1. Заседание Комиссии по закупкам считается правомочным, если на нем присутствует не менее чем пятьдесят процентов общего числа ее членов. Все решения комиссии по закупкам, в том числе касающиеся результатов процедур закупок, оформляются протоколами заседания комиссии, которые подписываются всеми присутствующими членами комиссии.

4.6.2. Члены Комиссии:

- Принимают решения по вопросам, отнесенным к компетенции Комиссии законодательством Российской Федерации и настоящим Положением;
- Подписывают протоколы Комиссии;
- Осуществляют иные действия в соответствии с законодательством Российской Федерации и настоящим Положением.

Решения Комиссии принимаются простым большинством голосов от числа присутствующих на заседании членов Комиссии при наличии кворума.

При голосовании каждый член Комиссии имеет один голос.

Член Комиссии может проголосовать "за", "против" или "воздержаться".

Голосование осуществляется открыто. Принятие решения членами Комиссии путем проведения заочного голосования, а также делегирование ими своих полномочий иным лицам не допускается.

В случае поступления по одному вопросу более одного предложения о решении голосование проводится по каждому из поступивших предложений. Решения Комиссии принимаются по каждому вопросу отдельно.

4.6.3. Протокол заседания комиссии по закупкам ведет секретарь комиссии, назначаемый председателем комиссии из состава ее членов.

4.6.4. Протокол заседания комиссии по закупкам, касающийся результатов процедур закупок, должен содержать наименование выбранного поставщика, цену предложения, сроки поставки товаров (выполнения работ, оказания услуг) и, при необходимости, условия и

порядок расчетов и другие существенные условия договора. В протокол заносится особое мнение члена(членов) комиссии по закупкам, если оно имеется.

4.7. Комиссия по закупкам принимает решения, необходимые для осуществления выбора поставщика при проведении закупочных процедур в том числе:

- 1) о допуске или отказе в допуске к участию в закупочной процедуре;
- 2) о выборе победителя закупочной процедуры;
- 3) о признании закупочной процедуры несостоявшейся;
- 4) о проведении переторжки в рамках проводимых закупочных процедур;
- 5) о закупке у единственного источника.

4.8. Комиссия по закупкам вправе:

- в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации о размещении заказов, отстранить участника размещения заказа от участия в процедуре закупки на любом этапе ее проведения;
- обратиться к функциональному заказчику за разъяснениями по предмету закупки;
- запросить у участника процедуры закупки недостающие документы, обязательные для предоставления по условиям документации о закупках;
- при необходимости привлекать к своей работе экспертов, в порядке, предусмотренном п.4.9.

4. В Разделе.6.Общий порядок проведения закупок:

Изменить 6.2. Заказчик вправе применять процедуру конкурса при одновременном соблюдении следующих условий:

- 3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 рублей
- 5) Общая последовательность действий при проведении конкурса включает в себя:
 - ж) публичное вскрытие конвертов с конкурсными заявками/(открытие доступа к заявкам поданным в электронной форме);
 - з) рассмотрение заявок и допуск к участию в конкурсе, сопоставление и оценка конкурсных заявок;

Дополнить

п.6.2.1. Заказчик вправе применять процедуру **конкурса с ограниченным участием** при одновременном соблюдении следующих условий:

- 1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;
- 2) на проведение закупки (от момента размещения извещения о закупке на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;
- 3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб.
- 4) при условии проведения предварительного квалификационного отбора.

п.6.2.2. Заказчик вправе применять процедуру **закрытого конкурса** при одновременном соблюдении следующих условий:

- 1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;
- 2) на проведение закупки (от момента направления приглашений принять участие в конкурсе до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;
- 3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб.;

4) сведения, составляющие государственную тайну содержатся в извещении о закупке, документации о закупке или в проекте договора или проводится закупка в соответствии с решением Правительства Российской Федерации, сведения о которой не составляют государственную тайну, но не подлежат размещению на официальном сайте, или проводится закупка по перечню и (или) закупается группа товаров, сведения о закупке которых не составляют государственную тайну, но не подлежат размещению на официальном сайте в соответствии с решением Правительства Российской Федерации.

п.6.2.3.Заказчик вправе применять процедуру **многоэтапного конкурса** при одновременном соблюдении следующих условий:

- 1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;
- 2) на проведение закупки (от момента размещения извещения о закупке на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;
- 3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб
- 4) сложность закупаемых товаров, работ или услуг такова, что имеются различные варианты удовлетворения потребностей заказчика, или заказчик не может сформулировать спецификации товаров, определить характеристики работ, услуг, или у заказчика возникают иные проблемы при закупке товаров, работ услуг, которые невозможно решить без переговоров с участниками закупок.

Изложить в следующей редакции :

п.6.4.б) вследствие чрезвычайного события, документально подтвержденного, возникает срочная потребность в закупаемых товарах (работах, услугах), в связи с чем, применение других видов процедур закупки невозможно по причине отсутствия времени, необходимого для их проведения;

в) закупаемые товары (работы, услуги) могут быть поставлены (выполнены, оказаны) только конкретным (единственным) поставщиком (исполнителем, подрядчиком), в том числе, если исключительные права в отношении закупаемых товаров (работ, услуг) принадлежат определенному поставщику (исполнителю, подрядчику), при условии, что на функционирующем рынке не существует равноценной замены закупаемых товаров, работ и услуг;

Критерии, позволяющие.....

г) необходимо проведение дополнительной закупки и смена поставщика не целесообразна по соображениям стандартизации или ввиду необходимости обеспечения совместимости с имеющимися товарами, оборудованием, технологией или услугами, учитывая эффективность первоначальной закупки с точки зрения удовлетворения потребностей Заказчика и ограниченный объем предлагаемой закупки по сравнению с первоначальными закупками (не более 30% первоначального объема в сумме по всем предлагаемым дополнительным

соглашениям с сохранением начальных цен за единицу продукции), разумность цены и непригодность товаров или услуг, альтернативных рассматриваемым;

Исключить : д) Закупка у единственного участника конкурентной процедуры закупки

при проведении конкурса или любой другой открытой процедуры была представлена только одна заявка, соответствующая требованиям документации закупки.

Решение о закупке у единственного участника конкурентной процедуры закупки принимается руководителем заказчика или уполномоченным им лицом при одновременном соблюдении следующих условий:

-данный участник был допущен Комиссией по закупкам;

-договор заключается по цене, в объеме и на условиях, указанных таким единственным участником в его заявке (а для аукциона или редукциона — по согласованной сторонами цене, не превышающей начальную (максимальную) цену договора), или на лучших для заказчика условиях (в том числе достигнутых по результатам преддоговорных переговоров).

д) потребность в закупке товаров, работ (услуг) возникла вследствие произошедшей аварийной ситуации, а также в целях устранения угрозы ее возникновения. К аварийной ситуации, приводящей к необходимости проведения срочного аварийного ремонта судов НИС «Профессор Логачёв», НИС «Академик Александр Карпинский» относятся :

-нарушение герметичности, связанное с повреждением корпуса судна, разгерметизацией и повреждением уплотнений механизмов и устройств, приводящих к поступлению заборной воды.

-поломки и повреждение механизмов и устройств, приводящих к угрозе возникновения пожарной ситуации.

- выход из строя навигационного и радиооборудования.

-выход из строя механизмов, устройств, электрооборудования, обеспечивающих жизнедеятельность и движение судов и возможность выполнения плановых работ по предназначению судна.

Основанием проведения необходимого срочного аварийного ремонта по судам является технический акт судовой комиссии и радиограмма за подписью капитана.

е) конкурентная процедура закупки была признана несостоявшейся по причине отсутствия заявок или ее проведение не привело к заключению договора;

п.6.8. Заказчик вправе применять процедуру запроса предложений при одновременном соблюдении следующих условий:

3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) не превышает 5 000 000 рублей;

Исключить п.6.13. 2) 2) провести процедуру закупки повторно, при этом Заказчик вправе изменить условия проведения закупки;

Дополнить п.6.15. Закупка у единственного участника конкурентной процедуры закупки

при проведении конкурса или любой другой открытой/(закрытой) процедуры была представлена только одна заявка, соответствующая требованиям документации закупки, или на основании результатов рассмотрения Комиссией по закупкам заявок участников принято решение о допуске к участию одного участника

Решение о закупке у единственного участника конкурентной процедуры закупки принимается руководителем заказчика или уполномоченным им лицом при одновременном соблюдении следующих условий:

-данный участник был допущен Комиссией по закупкам;

-договор заключается по цене, в объеме и на условиях, указанных таким единственным участником в его заявке (а для аукциона, редукциона, запроса цен — по согласованной сторонами цене, не превышающей начальную (максимальную) цену договора), или на лучших для заказчика условиях (в том числе достигнутых по результатам преддоговорных переговоров).

5. Раздел 9. Предварительный квалификационный отбор

Дополнить :п.1. Предварительный квалификационный отбор проводится только в конкурентных открытых закупочных процедурах. Предварительный квалификационный отбор проводится в случаях, когда товары (услуги, работы) по причине их высоко-сложного или специализированного характера способны поставить или выполнить только ограниченное число поставщиков (исполнителей, подрядчиков).

6. Раздел 10. Заключение и исполнение договора

Дополнить: п.10.5.1.В случае непредставления победителем, иным участником, с которым заключается договор, обеспечения исполнения договора, в случае наличия такого требования в документации о закупке, в сроки, указанные в документации о закупке, победитель, иной участник считаются уклонившимися от заключения договора.

10.5.2. В случае, если документацией о закупке было предусмотрено представление обеспечения исполнения заявки на участие в процедуре, заказчик удерживает такое обеспечения при наступлении обстоятельств по пунктам 27.5.1., 27.5.2. настоящего Положения.

10.5.3. В случае, если документацией о закупке установлено требование обеспечения исполнения договора, договор может быть заключен только после предоставления участником закупки, с которым заключается договор, обеспечения исполнения договора в порядке, форме и в размере, указанным в документации о закупке.

10.5.4. После определения участника, с которым в соответствии с настоящим Положением должен быть заключен договор, в срок, предусмотренный для заключения

договора, заказчик вправе отказаться от заключения договора с таким участником в случае установления относительно него следующих фактов:

- проведения ликвидации участника закупки - юридического лица или принятия арбитражным судом решения о признании участника закупки - юридического лица, индивидуального предпринимателя банкротами и об открытии конкурсного производства;
- приостановления деятельности участника закупки в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;
- предоставления участником закупки заведомо ложных сведений, содержащихся в представленных ими документах;
- нахождения имущества участника закупки под арестом, наложенным по решению суда;
- наличия у участника закупки задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год.

Изложить в следующей редакции: **п.10.10.** При закупках путем проведения торгов (конкурса, аукциона) предметом которых было право на заключение договора, договор с победителем заключается в обязательном порядке согласно п. 5 ст. 448 Гражданского кодекса РФ. При проведении закупок без проведения торгов победитель получает право на заключение договора, но у организатора закупки нет обязанности это делать (возможен отказ от закупки и заключения договора с победителем).

Дополнить: **п.10.11.** Заказчик по согласованию с исполнителем договора вправе изменить или расторгнуть договор в случае существенного изменения обстоятельств, из которых они исходили при заключении договора, в порядке, предусмотренном Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.11.1. В случае не достижения соглашения об изменении условий договора в соответствии с существенно изменившимися обстоятельствами или о его расторжении, договор может быть расторгнут или изменен судом в порядке и по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.12. Заказчик в одностороннем порядке может отказаться от исполнения обязательств по договору по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.13. Стороны вправе изменить не более чем на 30 процентов предусмотренный договором объем товаров, работ (услуг) при изменении потребности в таких товарах, работах

требованиям документации, либо только один участник признан участником конкурентной процедуры);

закрытые процедуры закупки – процедуры закупки, в которых могут принять участие специально приглашенные Заказчиком лица;

закупка – приобретение товаров, работ, услуг;

закупка у единственного источника – процедура закупки, в результате которой Заказчиком заключается договор с определенным им поставщиком без проведения конкурентных процедур;

запрос цен – конкурентный способ закупки без проведения торгов, победителем которой признается участник, предложивший наиболее низкую цену договора;

запрос предложений – конкурентный способ закупки без проведения торгов, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора и заявке которого присвоен первый номер;

заявка на участие в закупке - предложение, которое достаточно определенно выражает намерение лица или лиц (коллективных участников), сделавших предложение, заключить договор с Заказчиком в случае принятия условий закупки;

извещение о закупке - документ, объявляющий о начале закупочных процедур, предназначенный для потенциальных участников закупочных процедур, публикация которого означает официальное объявление о начале закупочных процедур. Извещение о закупке является неотъемлемой частью документации о закупке;

комиссия по закупкам - коллегиальный орган, создающийся решением Заказчика для проведения процедур закупок, в том числе для определения победителя закупки;

конкурентные переговоры – конкурентный способ закупки без проведения торгов, при котором комиссия по закупке проводит переговоры с поставщиками, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора;

конкурентный способ закупки – процедура закупки, в ходе которой выбор лучшего поставщика осуществляется на основе сравнения предложений (состоятельности) нескольких независимых участников процедуры закупки;

конкурс – торги, победителем которых признается лицо, предложившее лучшие условия исполнения договора и конкурсной заявке которого присвоен первый номер;

конкурсная документация - комплект документов, содержащих информацию по техническим, организационным и коммерческим вопросам проведения торгов в форме конкурса;

лот - часть закупаемой продукции, явно обособленная в документации о закупке, на которую в рамках проведения процедуры допускается подача отдельной заявки и заключение отдельного договора;

мониторинг цен – маркетинговое исследование, заключающийся в сборе информации о ценовых диапазонах на продукцию;

начальная (максимальная) цена договора – это цена договора, определяемая функциональным заказчиком, при проведении планирования и подготовки процедуры закупки, являющаяся верхним пределом цены, по которой может заключаться договор;

недобросовестный поставщик – поставщик (исполнитель, подрядчик), уклонившийся от заключения договора, а также договор с которым расторгнут по решению суда в связи с существенным нарушением им договора и включенный в реестр, ведение которого осуществляется федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным Правительством Российской Федерации;

неконкурентный способ закупки - процедура закупки, не предусматривающая состязательности предложений независимых участников;

оператор электронной площадки – юридическое лицо независимо от его организационно-правовой формы, формы собственности, места нахождения и места происхождения капитала или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, государственная регистрация которого осуществлена в установленном порядке на территории Российской Федерации, который владеет электронной площадкой, необходимыми для ее функционирования программно-аппаратными средствами и обеспечивает проведение открытых процедур закупки в электронной форме;

организатор закупки – производственный отдел Заказчика

открытые процедуры закупки – процедуры закупки, в которых может принять участие неограниченный круг лиц в соответствии с законодательством Российской Федерации;

переторжка - процедура, направленная на добровольное повышение предпочтительности участниками закупочных процедур своих заявок, в ходе которой участники закупочной процедуры могут снизить цену, а равно и иные условия первоначального предложения по закупочной процедуре, если они являются критериями оценки заявок на участие в процедуре закупки;

победитель – участник закупки, который сделал лучшее предложение в соответствии с условиями документации процедуры закупки;

поставщик (подрядчик, исполнитель) - любое юридическое или физическое лицо, и группа этих лиц, способное на законных основаниях поставить требуемую продукцию, (выполнить работы, оказать услуги);

предварительный квалификационный отбор - оценка соответствия участников предъявляемым требованиям, проводящаяся в виде отдельной процедуры до подачи заявок с технико-коммерческими предложениями.

предмет закупки - конкретные товары, работы или услуги, которые предполагается поставить (выполнить, оказать) заказчику на условиях, определенных в документации о закупке;

продукция – товары, работы, услуги;

процедура - установленный способ осуществления деятельности или процесса; последовательность действий;

процедуры с ограниченным участием - процедуры закупки, в которых может принять участие ограниченный круг лиц, определенный по результатам предварительного квалификационного отбора;

работы - любая деятельность, результаты которой имеют материальное выражение и могут быть реализованы для удовлетворения потребностей заказчика. К работам, в частности, относится деятельность, связанная со строительством, реконструкцией, ремонтом судов, сооружения или объекта, в том числе, монтаж оборудования или материалов, отделочные работы, а также такие, как геологоразведочные работы, аналитические исследования и лабораторные работы;

способ закупки - разновидность процедур закупки, предусмотренная Положением о закупке, определяющая действия, предписанные к безусловному выполнению при осуществлении закупки;

товары – любые предметы (материальные объекты). К товарам, в частности, относятся изделия, оборудование, носители энергии и электрическая энергия;

услуги – любая деятельность, результаты которой не имеют материального выражения, включая консультационные и юридические услуги, ремонт и обслуживание компьютерной, офисной и иной техники и оборудования, создание программного обеспечения и передача прав (лицензий) на его использование, а так же предоставление движимого и недвижимого имущества в лизинг или аренду;

участник - лицо, подающее заявку на участие в процедуре закупки;

функциональные заказчики - партии, подразделения, отделы, участки в лице начальников партий, отделов, руководителей подразделений аппарата управления инициирующие размещение заказов;

чрезвычайное событие - обстоятельства непреодолимой силы, которые нельзя было предусмотреть заранее и которые создают явную и значительную опасность для жизни и здоровья человека, состояния окружающей среды либо имущественных интересов Заказчика;

эксперт - беспристрастное лицо, обладающее в соответствующих областях специальными знаниями, достаточными для проведения оценки заявок по каким-либо отдельным критериям;

электронная площадка - сайт в сети Интернет, на котором проводятся открытые процедуры закупки в электронной форме;

электронная цифровая подпись – реквизит электронного документа, предназначенный для защиты данного электронного документа от подделки, полученный в результате криптографического преобразования информации с использованием закрытого ключа электронной цифровой подписи и позволяющий идентифицировать владельца сертификата ключа подписи, а также установить отсутствие искажения информации в электронном документе;

электронный документ – документ, в котором информация представлена в электронно-цифровой форме;

этап - ограниченная каким-либо событием (истечением заранее определенного срока, завершением заранее отведенного числа попыток, подачей какого-либо документа и т.д.)

процедура конкурса или иного способа закупки, по результатам которой принимается какое-либо решение в отношении всех ее участников (допустить на следующий этап, выбрать наилучшего и т.п.).

1. В Разделе.1.Общие положения

Изменить:

п.1.3. Закупки любой продукции до 50 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору могут осуществляться функциональными заказчиками у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).

п.1.4. Закупки любой продукции от 50 000 до 100 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору могут осуществляться путем получения функциональными заказчиками коммерческих предложений от 3-х поставщиков, либо копий официальных прайс-листов, публичных оферт, распечаток данных сайтов поставщиков в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Функциональный заказчик анализирует и выбирает поставщика, как правило, предложившего минимальную стоимость выполнения договора. Полученные предложения должны быть сведены в единую аналитическую записку, которая является приложением к договору.

В исключительных случаях, либо при отсутствии конкуренции на рынке закупаемой продукции, допускается закупка у одного поставщика. В данном случае представляется рапорт от функционального заказчика, объясняющий причину отсутствия конкуренции или исключительности закупки у такого поставщика.

Документация (извещение о закупке; документация о закупке; проект договора, являющийся неотъемлемой частью извещения о закупке и документации о закупке; соответственно изменения, вносимые в извещение и документацию о закупке; разъяснения документации о закупке; протоколы, составляемые в ходе закупки) по любым закупкам до 100 000 рублей не составляется.

п.1.5. Закупки любой продукции, стоимость которой превышает 100 000 рублей (с учетом НДС) по одному договору, осуществляются в соответствии с нормами настоящего Положения путем проведения различных процедур, в том числе и у единственного источника (р.6 п. 6.4)

п.1.8. Процедурная регламентация закупок применяется в целях обеспечения целевого и эффективного расходования денежных средств ФГУНПП «ПМГРЭ», получения экономически обоснованных затрат (рыночных цен на продукцию) и предотвращения возможных злоупотреблений.

п.1.13. Производственный отдел Заказчика (далее - организатор) осуществляет организационно-техническое обеспечение проведения процедур, направленных на размещение заказа на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для нужд Заказчика, в порядке, установленном настоящим Положением.

п.1.14. Инициатором закупочных процедур выступают (являются) функциональные заказчики - партии, подразделения, отделы, участки в лице начальников партий, отделов, руководителей подразделений аппарата управления.

2. В Разделе.2. Информационное обеспечение закупок

Изложить в следующей редакции :

п.2.8. Заказчик не размещает на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru сведения о закупке товаров, работ, услуг, стоимость которых не превышает сто тысяч рублей.

Дополнить:

п.2.13. Информация о закупке, включая извещение о закупке, документацию о закупке, проект договора, сведения о начальной (максимальной) цене договора, разъяснения документации о закупке, изменения извещения о закупке, изменения документации о закупке, заявки участников закупки, протоколы закупки, планы закупки хранятся заказчиком на бумажном носителе в течение 3-х лет.

п.2.14. В случае возникновения при ведении официального сайта федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным на ведение официального сайта, технических или иных неполадок, блокирующих доступ к официальному сайту в течение более чем одного рабочего дня, информация, подлежащая размещению на официальном сайте www.zakupki.gov.ru в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ и настоящим Положением, размещается на официальном сайте заказчика с последующим размещением ее на официальном сайте www.zakupki.gov.ru в течение одного рабочего дня со дня устранения технических или иных неполадок, блокирующих доступ к официальному сайту, и считается размещенной в установленном порядке.

3. В Разделе 3. Участники закупок

Исключить:

6) квалификационным, которые могут быть установлены по усмотрению организатора и функционального заказчика;

7) наличие у участника закупочной процедуры опыта выполнения работ, оказания услуг, поставок товаров, относящихся к той же группе (подгруппе), что и предмет закупочной процедуры;

8) наличие у участника закупочной процедуры прав на результаты интеллектуальной деятельности, которые являются предметом закупочной процедуры, или используются при исполнении договора;

9) наличие производственных (в т.ч. складских) помещений и технологического оборудования (могут устанавливаться требования к наличию сервисных центров, наличию оборудования необходимого для выполнения специальных работ);

10) наличие трудовых ресурсов (наличие в штате (или на основе договоров гражданско-правового характера) специалистов в соответствующих областях с указанием требуемого опыта работы данных специалистов в указанной области, и т.п.);

11) наличие соответствующих финансовых ресурсов (наличие денежных средств на счетах, денежных средств отраженных по данным бухгалтерской отчетности и т.п.);

12) наличие действующей системы менеджмента качества (управления, обеспечения и контроля качества) у участника закупочной процедуры (привлекаемого субподрядчика/соисполнителя) и/или предприятия-изготовителя товара, право на поставку которого является предметом закупочной процедуры. При этом в закупочной документации должен быть указан стандарт, которому должна соответствовать система менеджмента качества (со ссылкой «либо аналог» либо «или эквивалент») или должны быть изложены основные требования к такой системе.

4. В Разделе 4. Комиссия по закупкам

п.4.1. Руководитель предприятия принимает решение о создании постоянно действующей комиссии по закупкам, утверждает ее состав и назначает председателя. Персональный состав комиссии может изменяться в зависимости от предмета закупки и

утверждается Руководителем предприятия до опубликования извещения о проведении закупки. Порядок работы комиссии по закупкам, ее функции и полномочия определяются Положением о закупке.

п.4.6. Решение о времени и месте заседания комиссии по закупкам принимается председателем комиссии. Председатель Комиссии ведет заседание Комиссии, в том числе:

- открывает заседание;
- объявляет заседание правомочным или выносит решение о его переносе из-за отсутствия кворума;
- выносит на голосование вопросы, рассматриваемые Комиссией;
- подводит итоги голосования и оглашает принятые решения;
- объявляет о завершении заседания Комиссии.

Осуществляет иные действия в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации и настоящим Положением.

4.6.1. Заседание Комиссии по закупкам считается правомочным, если на нем присутствует не менее чем пятьдесят процентов общего числа ее членов. Все решения комиссии по закупкам, в том числе касающиеся результатов процедур закупок, оформляются протоколами заседания комиссии, которые подписываются всеми присутствующими членами комиссии.

4.6.2. Члены Комиссии:

- Принимают решения по вопросам, отнесенным к компетенции Комиссии законодательством Российской Федерации и настоящим Положением;
- Подписывают протоколы Комиссии;
- Осуществляют иные действия в соответствии с законодательством Российской Федерации и настоящим Положением.

Решения Комиссии принимаются простым большинством голосов от числа присутствующих на заседании членов Комиссии при наличии кворума.

При голосовании каждый член Комиссии имеет один голос.

Член Комиссии может проголосовать "за", "против" или "воздержаться".

Голосование осуществляется открыто. Принятие решения членами Комиссии путем проведения заочного голосования, а также делегирование ими своих полномочий иным лицам не допускается.

В случае поступления по одному вопросу более одного предложения о решении голосование проводится по каждому из поступивших предложений. Решения Комиссии принимаются по каждому вопросу отдельно.

4.6.3. Протокол заседания комиссии по закупкам ведет секретарь комиссии, назначаемый председателем комиссии из состава ее членов.

4.6.4. Протокол заседания комиссии по закупкам, касающийся результатов процедур закупок, должен содержать наименование выбранного поставщика, цену предложения, сроки поставки товаров (выполнения работ, оказания услуг) и, при необходимости, условия и

порядок расчетов и другие существенные условия договора. В протокол заносится особое мнение члена(членов) комиссии по закупкам, если оно имеется.

4.7. Комиссия по закупкам принимает решения, необходимые для осуществления выбора поставщика при проведении закупочных процедур в том числе:

- 1) о допуске или отказе в допуске к участию в закупочной процедуре;
- 2) о выборе победителя закупочной процедуры;
- 3) о признании закупочной процедуры несостоявшейся;
- 4) о проведении переторжки в рамках проводимых закупочных процедур;
- 5) о закупке у единственного источника.

4.8. Комиссия по закупкам вправе:

- в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации о размещении заказов, отстранить участника размещения заказа от участия в процедуре закупки на любом этапе ее проведения;
- обратиться к функциональному заказчику за разъяснениями по предмету закупки;
- запросить у участника процедуры закупки недостающие документы, обязательные для предоставления по условиям документации о закупках;
- при необходимости привлекать к своей работе экспертов, в порядке, предусмотренном п.4.9.

4. В Разделе.6.Общий порядок проведения закупок:

Изменить 6.2. Заказчик вправе применять процедуру конкурса при одновременном соблюдении следующих условий:

3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 рублей

5) Общая последовательность действий при проведении конкурса включает в себя:

ж) публичное вскрытие конвертов с конкурсными заявками/(открытие доступа к заявкам поданным в электронной форме);

з) рассмотрение заявок и допуск к участию в конкурсе, сопоставление и оценка конкурсных заявок;

Дополнить

п.6.2.1. Заказчик вправе применять процедуру **конкурса с ограниченным участием** при одновременном соблюдении следующих условий:

1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;

2) на проведение закупки (от момента размещения извещения о закупке на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;

3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб.

4) при условии проведения предварительного квалификационного отбора.

п.6.2.2. Заказчик вправе применять процедуру **закрытого конкурса** при одновременном соблюдении следующих условий:

1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;

2) на проведение закупки (от момента направления приглашений принять участие в конкурсе до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;

3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб.;

4) сведения, составляющие государственную тайну содержатся в извещении о закупке, документации о закупке или в проекте договора или проводится закупка в соответствии с решением Правительства Российской Федерации, сведения о которой не составляют государственную тайну, но не подлежат размещению на официальном сайте, или проводится закупка по перечню и (или) закупается группа товаров, сведения о закупке которых не составляют государственную тайну, но не подлежат размещению на официальном сайте в соответствии с решением Правительства Российской Федерации.

п.6.2.3.Заказчик вправе применять процедуру **многоэтапного конкурса** при одновременном соблюдении следующих условий:

- 1) для Заказчика важны несколько условий исполнения договора;
- 2) на проведение закупки (от момента размещения извещения о закупке на официальном сайте заказчика и (или) на официальном сайте www.zakupki.gov.ru до подписания договора) у заказчика есть не менее чем 30 дней;
- 3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) превышает 5 000 000 руб
- 4) сложность закупаемых товаров, работ или услуг такова, что имеются различные варианты удовлетворения потребностей заказчика, или заказчик не может сформулировать спецификации товаров, определить характеристики работ, услуг, или у заказчика возникают иные проблемы при закупке товаров, работ услуг, которые невозможно решить без переговоров с участниками закупок.

Изложить в следующей редакции :

п.6.4.б) вследствие чрезвычайного события, документально подтвержденного, возникает срочная потребность в закупаемых товарах (работах, услугах), в связи с чем, применение других видов процедур закупки невозможно по причине отсутствия времени, необходимого для их проведения;

в) **закупаемые** товары (работы, услуги) могут быть поставлены (выполнены, оказаны) только конкретным (единственным) поставщиком (исполнителем, подрядчиком), в том числе, если исключительные права в отношении закупаемых товаров (работ, услуг) принадлежат определенному поставщику (исполнителю, подрядчику), при условии, что на функционирующем рынке не существует равноценной замены закупаемых товаров, работ и услуг;

Критерии, позволяющие.....

г) необходимо проведение дополнительной закупки и смена поставщика не целесообразна по соображениям стандартизации или ввиду необходимости обеспечения совместимости с имеющимися товарами, оборудованием, технологией или услугами, учитывая эффективность первоначальной закупки с точки зрения удовлетворения потребностей Заказчика и **ограниченный** объем предлагаемой закупки по сравнению с первоначальными закупками (не более 30% первоначального объема в сумме по всем предлагаемым дополнительным

соглашениям с сохранением начальных цен за единицу продукции), разумность цены и непригодность товаров или услуг, альтернативных рассматриваемым;

Исключить : д) Закупка у единственного участника конкурентной процедуры закупки

при проведении конкурса или любой другой открытой процедуры была представлена только одна заявка, соответствующая требованиям документации закупки.

Решение о закупке у единственного участника конкурентной процедуры закупки принимается руководителем заказчика или уполномоченным им лицом при одновременном соблюдении следующих условий:

-данный участник был допущен Комиссией по закупкам;

-договор заключается по цене, в объеме и на условиях, указанных таким единственным участником в его заявке (а для аукциона или редукциона — по согласованной сторонами цене, не превышающей начальную (максимальную) цену договора), или на лучших для заказчика условиях (в том числе достигнутых по результатам преддоговорных переговоров).

д) потребность в закупке товаров, работ (услуг) возникла вследствие произошедшей аварийной ситуации, а также в целях устранения угрозы ее возникновения. К аварийной ситуации, приводящей к необходимости проведения срочного аварийного ремонта судов НИС «Профессор Логачёв», НИС «Академик Александр Карпинский» относятся :

-нарушение герметичности, связанное с повреждением корпуса судна, разгерметизацией и повреждением уплотнений механизмов и устройств, приводящих к поступлению заборной воды.

-поломки и повреждение механизмов и устройств, приводящих к угрозе возникновения пожарной ситуации.

- выход из строя навигационного и радиооборудования.

-выход из строя механизмов, устройств, электрооборудования, обеспечивающих жизнедеятельность и движение судов и возможность выполнения плановых работ по предназначению судна.

Основанием проведения необходимого срочного аварийного ремонта по судам является технический акт судовой комиссии и радиограмма за подписью капитана.

е) **конкурентная процедура закупки** была признана несостоявшейся по причине отсутствия заявок или ее проведение не привело к заключению договора;

п.6.8. Заказчик вправе применять процедуру запроса предложений при одновременном соблюдении следующих условий:

3) начальная (максимальная) цена договора (цена лота) не превышает 5 000 000 рублей;

Исключить п.6.13. 2) 2) провести процедуру закупки повторно, при этом Заказчик вправе изменить условия проведения закупки;

Дополнить п.6.15. Закупка у единственного участника конкурентной процедуры закупки

при проведении конкурса или любой другой открытой/(закрытой) процедуры была представлена только одна заявка, соответствующая требованиям документации закупки, или на основании результатов рассмотрения Комиссией по закупкам заявок участников принято решение о допуске к участию одного участника

Решение о закупке у единственного участника конкурентной процедуры закупки принимается руководителем заказчика или уполномоченным им лицом при одновременном соблюдении следующих условий:

-данный участник был допущен Комиссией по закупкам;

-договор заключается по цене, в объеме и на условиях, указанных таким единственным участником в его заявке (а для аукциона, редукциона, запроса цен — по согласованной сторонами цене, не превышающей начальную (максимальную) цену договора), или на лучших для заказчика условиях (в том числе достигнутых по результатам преддоговорных переговоров).

5. Раздел 9. Предварительный квалификационный отбор

Дополнить :п.1. Предварительный квалификационный отбор проводится только в конкурентных открытых закупочных процедурах. Предварительный квалификационный отбор проводится в случаях, когда товары (услуги, работы) по причине их высоко-сложного или специализированного характера способны поставить или выполнить только ограниченное число поставщиков (исполнителей, подрядчиков).

6. Раздел 10. Заключение и исполнение договора

Дополнить: п.10.5.1.В случае непредставления победителем, иным участником, с которым заключается договор, обеспечения исполнения договора, в случае наличия такого требования в документации о закупке, в сроки, указанные в документации о закупке, победитель, иной участник считаются уклонившимися от заключения договора.

10.5.2. В случае, если документацией о закупке было предусмотрено представление обеспечения исполнения заявки на участие в процедуре, заказчик удерживает такое обеспечение при наступлении обстоятельств по пунктам 27.5.1., 27.5.2. настоящего Положения.

10.5.3. В случае, если документацией о закупке установлено требование обеспечения исполнения договора, договор может быть заключен только после предоставления участником закупки, с которым заключается договор, обеспечения исполнения договора в порядке, форме и в размере, указанным в документации о закупке.

10.5.4. После определения участника, с которым в соответствии с настоящим Положением должен быть заключен договор, в срок, предусмотренный для заключения

договора, заказчик вправе отказаться от заключения договора с таким участником в случае установления относительно него следующих фактов:

- проведения ликвидации участника закупки - юридического лица или принятия арбитражным судом решения о признании участника закупки - юридического лица, индивидуального предпринимателя банкротами и об открытии конкурсного производства;
- приостановления деятельности участника закупки в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях;
- предоставления участником закупки заведомо ложных сведений, содержащихся в представленных ими документах;
- нахождения имущества участника закупки под арестом, наложенным по решению суда;
- наличия у участника закупки задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня или государственные внебюджетные фонды за прошедший календарный год.

Изложить в следующей редакции: **п.10.10.** При закупках путем проведения торгов (конкурса, аукциона) предметом которых было право на заключение договора, договор с победителем заключается в обязательном порядке согласно п. 5 ст. 448 Гражданского кодекса РФ. При проведении закупок без проведения торгов победитель получает право на заключение договора, но у организатора закупки нет обязанности это делать (возможен отказ от закупки и заключения договора с победителем).

Дополнить: **п.10.11.** Заказчик по согласованию с исполнителем договора вправе изменить или расторгнуть договор в случае существенного изменения обстоятельств, из которых они исходили при заключении договора, в порядке, предусмотренном Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.11.1. В случае не достижения соглашения об изменении условий договора в соответствии с существенно изменившимися обстоятельствами или о его расторжении, договор может быть расторгнут или изменен судом в порядке и по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.12. Заказчик в одностороннем порядке может отказаться от исполнения обязательств по договору по основаниям, предусмотренным Гражданским кодексом Российской Федерации.

10.13. Стороны вправе изменить не более чем на 30 процентов предусмотренный договором объем товаров, работ (услуг) при изменении потребности в таких товарах, работах

(услугах), на выполнение, оказание которых заключен договор, или при выявлении потребности в дополнительном объеме товаров, работ (услуг), не предусмотренных договором, но связанных с работами (услугами), предусмотренными договором.

10.14. Цены остаются фиксированными в течение _ месяцев* (по умолчанию 6 месяцев) с момента подписания договора поставки (выполнения работ, оказания услуг). В дальнейшем возможна индексация цен один раз в _ месяцев* (по умолчанию 6 месяцев) по согласованию сторон при наличии обоснованного предложения любой из сторон.

10.14.1. Основанием для индексации цены может быть следующее:

- Изменение среднерыночной цены, подтвержденное анализом цен не менее чем у трех поставщиков, имеющих опыт поставок аналогичного товара.
- Изменение индексов потребительских цен, подтвержденное данными Федеральной службы государственной статистики.
- Изменение цен изготовителей продукции, подтвержденное письмами заводов изготовителей в которых должны быть указаны старые цены на товары, новые цены, а также дата вступления новых цен в силу (применяется для поставщиков являющихся изготовителями);
- Изменение цен, подтвержденное письмами заводов-изготовителей с указанием процента изменения цены, а также даты вступления в силу данных условий (применяется для поставщиков не являющихся изготовителями)
- Изменение цен при условии предоставления обоснованного предложения об изменении цен с указанием даты начала применения новых цен. При наличии одного из вышеуказанных обстоятельств, любая из сторон имеет право обратиться к другой стороне с письменно обоснованным предложением изменения цен не менее чем за 30 календарных дней до предполагаемого применения новых цен. При этом предложения по изменению цен на 5% и менее сторонами не рассматривается. В случае согласия другой стороны на изменение цен, стороны заключают дополнительное соглашение. В случае отказа другой стороны от изменения цен, сторона, инициирующая изменение цен, вправе отказаться от исполнения договора, письменно уведомив другую сторону об этом не менее чем за 30 календарных дней до даты расторжения договора, которая указывается в направляемом уведомлении.

10.15.Рамочные договоры

рамочные договоры можно условно разделить на три группы:

1. Договор «с неопределенными объемом и ценой»
2. Договор «с открытыми условиями»

3. Договоры «с четким указанием ассортимента, цены за единицу продукции и максимального количества по каждой из товарных позиций с условием поставки товара (выполнения работ, оказания услуг) по заявкам заказчика»

10.15.1. Договор «с неопределенным объемом и ценой»

Каждая поставка (работа, услуга), осуществляемая по заявке функционального заказчика в рамках такого организационного договора, будет являться отдельным договором, поскольку обмен документами – заявка на отгрузку, счет, платежка, – которые содержат существенные условия договора, будет считаться заключением договора (п. 2 ст. 434 ГК РФ).

Каждая заявка в отдельности и все заявки в совокупности должны подпадать под какое-либо основание для применения закупки у единственного источника согласно Положению (р.б., п.б.4.), сведения по каждой заявке и стоимости закупленной по ней продукции (работ, услуг) должны войти в ежемесячный отчет, составляемый заказчиком в соответствии с ч. 19 ст. 4 Закона № 223-ФЗ

10.15.2. Договор «с открытыми условиями»

Договор «с открытыми условиями», в котором либо предмет договора, либо цена договора определены не точно.

Например, определен ассортимент (перечень) товаров, предельная цена, цена за единицу товаров (работ, услуг), но нет конкретного количества товара (объема работ, услуг). В этом договоре указывается механизм согласования открытых условий. Например, что поставка будет осуществляться по заявкам заказчика, в которой будет конкретизироваться количество (объем) закупаемой продукции.

При этом количество товара определяется исходя из предельной цены договора и цены за единицу товара.

Договором будет считаться не отдельная заявка заказчика, а изначальный договор «с открытыми условиями». В данном договоре согласованы все существенные условия: есть цена, сроки, предмет и иные условия договора.

Правда, количество (объем) указан не конкретно, а через механизм определения такого количества (объема) продукции, что так же соответствует ст. 465 ГК РФ: «...количество товара, подлежащего передаче покупателю, предусматривается договором купли-продажи в соответствующих единицах измерения или в денежном выражении. Условие о количестве товара может быть согласовано путем установления в договоре порядка его определения...».

Заключить договор «с открытыми условиями» можно, используя любой способ закупки, кроме аукциона, поскольку согласно ч. 2 ст. 2 Закона № 223-ФЗ победителем аукциона признается лицо, предложившее наименьшую цену договора, а не цену за единицу товара (работы, услуги).

А при заключении договора «с открытыми условиями» нет смысла торговать цену договора, поскольку в данном случае предельная цена договора определяет количество (объем) продукции. Торговать здесь следует цену за единицу товара, работы, услуги.

У заказчика есть 1 млн. рублей на закупку ГСМ (бензин и дизельное топливо). Заказчик точно не знает, какое конкретное количество (литры) ГСМ ему потребуется. В данном случае, заказчик может закупить ГСМ, используя договор «с открытым условием», а победителем будет являться участник, предложивший самую низкую цену на 1 литр ГСМ.

В таких договорах также указывается, что поставка осуществляется по мере возникновения потребности у заказчика - по заявкам заказчика. В течение установленного в договоре срока заказчик будет постепенно «выбирать» объем, пока не «исчерпает» предельную цену договора. В случае, если по окончании срока действия договора заказчик не «выберет» весь товар, сторонам необходимо будет провести расторжение договора по фактическому количеству поставленного товара. Если заказчику необходимо будет закупить больше товара, чем указано в таком договоре, то можно будет заключить дополнительное соглашение об увеличении количества товаров или осуществить отдельную «прямую закупку малого объема».

Для того чтобы поставщик (исполнитель, подрядчик) не мог потребовать от заказчика «выбрать» и оплатить весь объем товаров (работ, услуг), в таких договорах устанавливается условие о том, что не заказанный товар (работа, услуга) не поставляется (не выполняется, не оказывается), не принимается и не оплачивается заказчиком.

В «Сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных заказчиком по результатам закупки товаров, работ, услуг» информация по рамочным договорам включается с предполагаемой предельной стоимостью договора, с последующей корректировкой по факту в срок окончания действия рамочного договора.

10.15.3. Договоры «с четким указанием ассортимента, цены за единицу продукции и максимального количества по каждой из товарных позиций с условием поставки товара (выполнения работ, оказания услуг) по заявкам функционального заказчика»

Например, заказчик планирует приобрести питьевую воду, всего 1000 бутылок по 0,5 л., предельная цена равна 30000 рублей. При этом 1000 бутылок нужно поставить не в 1 день, а по мере возникновения потребности у заказчика. Называют такие договоры «рамочные» только из-за того, что поставка осуществляется по заявкам заказчика.

Как правило, при такой закупке торгуется общая цена договора, а единичные расценки снижаются пропорционально снижению общей цены договора. Договор в данном случае будет исполняться, пока заказчик не «исчерпает» все количество (объем) продукции.

Если по окончании срока действия договора заказчик не «выберет» весь товар, сторонам необходимо будет провести расторжение договора по фактическому количеству поставленного товара.

Если заказчику необходимо будет закупить больше товара, чем указано в таком договоре, то можно будет заключить дополнительное соглашение об увеличении количества товаров или осуществить отдельную «прямую закупку малого объема».

В сведения о количестве и об общей стоимости договоров, заключенных заказчиком по результатам закупки товаров, работ, услуг информация по рамочным договорам включается с предполагаемой предельной стоимостью договора, с последующей корректировкой по факту в срок окончания действия рамочного договора.

7. Приложение № 1 к «Положению о порядке размещения заказов на закупку товаров, выполнение работ, оказание услуг для осуществления основных видов деятельности ФГУНПП «ПМГРЭ» Изложить в следующей редакции :

Переторжка – процедура, направленная на добровольное повышение предпочтительности участниками закупочных процедур своих заявок, в ходе которой участники закупочной процедуры могут снизить цену, а равно и иные условия первоначального предложения по закупочной процедуре, если они являются критериями оценки заявок на участие в процедуре закупки.

Проведение процедуры переторжки возможно только в том случае, если на это было соответствующее указание в документации процедуры закупки.

Комиссия по закупкам принимает решение о проведении переторжки по согласованию с функциональным заказчиком после оценки, сравнения и сопоставления заявок участников закупочной процедуры.

Решение о проведении переторжки принимается в случаях:

- комиссия по закупкам полагает, что цены или иные условия договора, если они являются критериями оценки заявок на участие в процедуре закупки, могут быть улучшены;
- получена просьба от одного из участников о готовности улучшить предпочтительность своей заявки для заказчика.

В переторжке имеют право участвовать все участники процедуры закупки, которые в результате рассмотрения заявок допущены комиссией по закупкам к участию в закупочной процедуре. Участник вправе не участвовать в переторжке, тогда его заявка остается действующей с ранее объявленными условиями.

Предложения участника по ухудшению первоначальных условий не рассматриваются, такой участник считается не участвовавшим в процедуре переторжки, его предложение остается действующим с ранее объявленными условиями.

Процедура переторжки может проводиться на бумажных носителях, либо с использованием средств электронной торговой площадки заказчика.

При проведении процедуры закупки в неэлектронном виде переторжка может проводиться только на бумажных носителях. При проведении процедуры закупки в электронном виде (на электронной торговой площадке) переторжка может проводиться с использованием средств электронной торговой площадки заказчика в режиме реального времени.

Приглашение к участию в проведении переторжки направляются участникам закупки организатором закупки, либо оператором электронной торговой площадки.

Приглашение должно содержать следующие сведения:

- предмет переторжки;
- наименование Заказчика;

- время и место проведения переторжки;
- требования к участникам переторжки, установленные комиссией по закупкам;
- порядок, способ и срок подачи предложений;
- другие установленные комиссией по закупкам для переторжки условия.

Процедура переторжки на бумажных носителях:

При проведении переторжки на бумажных носителях участники процедуры закупки к установленному в приглашении Заказчиком сроку представляют в письменной форме в порядке, установленном для подачи заявок на участие в процедуре закупки, документы, определяющие измененные условия заявки на участие в процедуре закупки.

Участник вправе отозвать поданное предложение с новыми условиями в любое время до момента начала рассмотрения заявок с предложениями новых условий.

Новые условия, полученные в ходе переторжки, оформляются протоколом, который подписывается членами комиссии по закупкам.

Протокол проведения процедуры переторжки размещается Заказчиком на официальном сайте и на официальном сайте Заказчика не позднее трех дней, со дня подписания данного протокола.

Процедура переторжки с использованием средств электронной торговой площадки Заказчика:

Порядок проведения процедуры переторжки определяется действующим регламентом электронной торговой площадки Заказчика.

При проведении переторжки в режиме реального времени на электронной торговой площадке изменению подлежит только цена предложения.

Сведения о прохождении переторжки в режиме реального времени на электронной торговой площадке должны быть доступны всем участникам, допущенным Комиссией по закупкам к участию в закупочной процедуре.

В течение срока проведения процедуры переторжки на электронной торговой площадке участник, приглашенный к участию в процедуре переторжки и желающий повысить предпочтительность своей заявки, должен заявить на электронной торговой площадке в режиме реального времени новую цену договора. Снижение цены договора может производиться участником поэтапно до момента окончания переторжки неограниченное количество раз. Представители участников заявляют новую цену договора независимо от цен, предлагаемых другими участниками, при этом участники не имеют обязанности предложить цену обязательно ниже других участников.

При проведении процедуры переторжки в режиме реального времени на электронной торговой площадке устанавливается минимальное время приема предложений участников о цене договора, составляющее один час.

Если до окончания переторжки остается менее 10 (десять) минут, и в этот период поступает ценовое предложение, то переторжка продлевается на 10 (десять) минут с момента подачи такого предложения. Указанная процедура повторяется неограниченное количество раз, но в любом случае не более 4 (четырёх) часов.

Протокол проведения процедуры переторжки формируется и размещается на электронной торговой площадке в течение 30 (тридцати) минут после окончания процедуры переторжки.

Протокол проведения процедуры переторжки размещается Заказчиком на официальном сайте и на официальном сайте Заказчика не позднее трех дней, со дня подписания данного протокола.

8. Изложить в следующей редакции : Приложение № 4

к «Положению о порядке размещения заказов
на закупку товаров, выполнение работ,
оказание услуг для осуществления
основных видов деятельности ФГУНПП «ПМГРЭ»»

Правила оценки и сопоставления заявок участников закупки товаров, работ, услуг

1. Настоящий порядок применяется в отношении всех закупок, стоимостью свыше 100000 рублей (с учетом НДС) за исключением закупок, осуществляемых путем проведения аукциона, редукциона, запроса цен, у единственного источника.

2. Используемые термины:

- "оценка" - процесс выявления в соответствии с условиями определения поставщиков (подрядчиков, исполнителей) по критериям оценки и в порядке, установленном в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящих Правил, лучших условий исполнения договора, указанных в заявках (предложениях) участников закупки, которые не были отклонены;

- "значимость критерия оценки" - вес критерия оценки в совокупности критериев оценки, установленных в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящих Правил, выраженный в процентах;

- "коэффициент значимости критерия оценки" - вес критерия оценки в совокупности критериев оценки, установленных в документации о закупке в соответствии с требованиями настоящих Правил, деленный на 100;

3. Для применения настоящего порядка функциональному заказчику необходимо включить в документацию о закупке конкретные критерии из числа нижеперечисленных, конкретизировать предмет оценки по каждому критерию, установить требования о предоставлении документов и сведений соответственно предмету оценки по каждому критерию, установить значимость критериев.

4. Квалификационные требования должны быть выражены в измеряемых единицах.

5. Совокупная значимость всех критериев должна быть равна 100 %.

6. Оценка и сопоставление заявок в целях определения победителя (победителей) процедуры осуществляется комиссией по закупкам с привлечением при необходимости экспертов в соответствующей области предмета закупки.

7 В случае если в нескольких заявках на участие содержатся одинаковые условия исполнения договора и такие заявки получили одинаковые итоговые рейтинговые значения, меньший порядковый номер присваивается заявке на участие, которая поступила ранее других заявок на участие, содержащих такие условия. В случае, если одинаковые итоговые рейтинговые значения присвоены заявкам, претендующим на присвоение первого номера, Заказчик вправе для определения Победителя провести процедуру переторжки.

Для оценки заявок могут использоваться следующие критерии с соответствующими предельными значимостями:

Таблица 1

Номер критерия	Критерии оценки заявок	Значимость критериев в процентах*
1	Цена договора	Не менее 35 %
2	Качество работ, услуг и (или) квалификация участника (опыт, деловая репутация, производственные мощности, наличие у участника технологического оборудования, трудовых, финансовых и других ресурсов)	Не более 65 %
3	Функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара	Не более 65 %
4	Срок поставки продукции (поставки товара, выполнения работ, оказания услуг)	Не более 65 %
5	Срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг	Не более 10 %
6	Объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг	Не более 10 %
7	Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком	Не более 10%

Рейтинг представляет собой оценку в баллах, получаемую по результатам оценки по критериям. Дробное значение рейтинга округляется до двух десятичных знаков после запятой по математическим правилам округления.

Значимость критериев определяется в процентах. При этом для расчетов рейтингов применяется коэффициент значимости, равный значению соответствующего критерия в процентах, деленному на 100.

Оценка заявок производится на основании критериев оценки, их содержания и значимости, установленных в документации

Оценка заявок производится с использованием не менее 2 критериев оценки заявок, одним из которых является критерий "цена контракта" ("цена контракта за единицу товара, работы, услуги"), значимость которого не может быть менее 35 процентов.

* точная значимость критерия должна быть установлена заказчиком в документации

Для оценки заявки осуществляется расчет итогового рейтинга по каждой заявке. Итоговый рейтинг заявки рассчитывается путем сложения рейтингов по каждому критерию оценки заявки, установленному в документации, умноженных на их значимость.

Присуждение каждой заявке порядкового номера по мере уменьшения степени выгодности содержащихся в ней условий исполнения договора производится по результатам расчета итогового рейтинга по каждой заявке.

Заявке, набравшей наибольший итоговый рейтинг, присваивается первый номер.

Для определения рейтинга заявки в случае применения критериев оценки заявок "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" или "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг" в документации может быть установлено, что, если заявка не содержит предложения об обеспечении исполнения условий договора по указанным критериям, рейтинг заявки по соответствующему критерию равен 0. В случае если заявка содержит предложение об обеспечении исполнения части условий договора по указанным критериям (обеспечена часть объема гарантии или обеспечена часть срока гарантии), рейтинг заявки по соответствующему критерию рассчитывается только исходя из обеспеченной части предложения участника.

Предложение участника в отношении условий исполнения договора в соответствии с критерием подлежит оценке только в той части, которая представлена в соответствии с требованиями документации.

Если заявка участника не содержит предложений по какому-либо из указанных в документации критериев (подкритериев) оценки заявок, то рейтинг заявки по соответствующему критерию (подкритерию) равен 0

Приложение № 4.1

к «Положению о порядке размещения заказов
на закупку товаров, выполнение работ,
оказание услуг для осуществления
основных видов деятельности ФГУНПП
«ПМГРЭ»

ПОРЯДОК ОЦЕНКИ ЗАЯВОК ПО КРИТЕРИЯМ ОЦЕНКИ ЗАЯВОК

1. Оценка заявок по критерию "цена договора"

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию "цена договора" ("цена договора за единицу товара, работы, услуги"), определяется по формуле:

$$Ra_i = \frac{A_{\max} - A_i}{A_{\max}} \times 100$$

где:

Ra_i - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

A_{\max} - начальная (максимальная) цена договора, установленная в документации (сумма начальных (максимальных) цен за единицу товара, работы, услуги, установленных в документации);

A_i - предложение i -го участника по цене договора (по сумме цен за единицу товара, работы, услуги).

Для расчета итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый по критерию "цена договора" ("цена договора за единицу товара, работы, услуги"), умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию "цена договора" ("цена договора за единицу товара, работы, услуги") лучшим признается предложение участника с наименьшим ценовым предложением.

Договор заключается на условиях по данному критерию, указанных в заявке участника.

- 1.1. Если начальная (максимальная) цена договора в документации не установлена при оценке заявок по критерию "цена договора" наибольший рейтинг, присваивается заявке участника, предложившего наименьшую цену поставки товара (выполнения работ, оказания услуг)

1. Оценка заявок по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара"

Оценка заявок по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара" может производиться в случае, если предметом закупки является поставка товаров, а так же если предметом закупки является выполнение работ, оказание услуг, в результате которых создается товар.

Содержание указанного критерия, включающее в себя перечень функциональных характеристик (потребительских свойств) или качественных характеристик товара либо одну функциональную характеристику (потребительское свойство) или качественную характеристику товара, определяется в документации о закупке в отношении товара, являющегося предметом закупки, или товара, который должен быть создан в результате выполнения работ, оказания услуг.

При этом не допускается определять содержание указанного критерия через квалификацию участника конкурса (в том числе через опыт работы, деловую репутацию, производственные мощности, наличие у участника технологического оборудования, трудовых, финансовых и других ресурсов).

Для оценки заявок по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара" каждой заявке выставляется значение от 0 до 100 баллов. В случае если в документации о закупке установлено несколько функциональных характеристик (потребительских свойств) или качественных характеристик товара, сумма максимальных значений всех характеристик (потребительских свойств) указанного критерия должна составлять 100 баллов.

Для определения рейтинга заявки по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара" в документации устанавливаются:

- предмет оценки, исчерпывающий перечень функциональных характеристик (потребительских свойств) или качественных характеристик товара по указанному критерию либо одна такая характеристика (потребительское свойство);

- максимальное значение в баллах для каждой характеристики (потребительского свойства), установленных в документации, - в случае применения нескольких функциональных характеристик (потребительских свойств) или качественных характеристик товара, при этом сумма максимальных значений всех установленных характеристик (потребительских свойств) должна составлять 100 баллов.

В случае применения одного показателя критерия (одной функциональной характеристики (потребительского свойства) или качественной характеристики товара) для него устанавливается максимальное значение, равное 100 баллам.

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара", определяется как среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии по закупкам, присуждаемых

этой заявке по указанному критерию. В случае применения нескольких функциональных характеристик (потребительских свойств) или качественных характеристик товара рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара", определяется по формуле:

$$Rb_i = B_1^i + B_2^i + \dots + B_k^i ,$$

где:

Rb_i - рейтинг, присуждаемый i-й заявке по указанному критерию;

B_k^i - значение в баллах (среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии), присуждаемое комиссией i-й заявке по k-й характеристике (потребительскому свойству), где k - количество установленных характеристик (потребительских свойств).

Для получения оценки (значения в баллах) по критерию (отдельной характеристике (потребительскому свойству)) для каждой заявки вычисляется среднее арифметическое оценок в баллах, присвоенных всеми членами комиссии по критерию (отдельной характеристике (потребительскому свойству)).

Для получения итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый заявке по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара", умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара" заявке с лучшим предложением по функциональным характеристикам (потребительским свойствам) или качественным характеристикам товара присваивается наибольшее количество баллов.

При оценке заявок по критерию "функциональные характеристики (потребительские свойства) или качественные характеристики товара" заявкам с одинаковыми предложениями по функциональным характеристикам (потребительским свойствам) или качественным характеристикам товара присваивается одинаковое количество баллов.

2. Оценка заявок по критерию «качество работ, услуг и (или) квалификация участника»

Оценка заявок по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника" может производиться в случае, если предметом закупки является выполнение работ, оказание услуг.

Содержание указанного критерия, в том числе его показатели, определяется в документации о закупке.

Для оценки заявок по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника" каждой заявке выставляется значение от 0 до 100 баллов. В случае если показатели указанного критерия установлены, сумма максимальных значений всех показателей этого критерия, установленных в документации, должна составлять 100 баллов.

Для определения рейтинга заявки по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника" в документации устанавливаются:

- а) предмет оценки и исчерпывающий перечень показателей по данному критерию;
- б) максимальное значение в баллах для каждого показателя указанного критерия - в случае применения нескольких показателей. При этом сумма максимальных значений всех установленных показателей составляет 100 баллов;
- в) максимальное значение в баллах для указанного критерия, равное 100 баллам, - в случае неприменения показателей.

Рейтинг, присуждаемый заявке по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника", определяется как среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии, присуждаемых этой заявке по указанному критерию. В случае применения

показателей рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника", определяется по формуле:

$$Rc_i = C_1^i + C_2^i + \dots + C_k^i,$$

где:

Rc_i - рейтинг, присуждаемый i-й заявке по указанному критерию;

C_k^i - значение в баллах (среднее арифметическое оценок в баллах всех членов комиссии), присуждаемое комиссией i-й заявке на участие в по k-му показателю, где k - количество установленных показателей.

Для получения оценки (значения в баллах) по критерию (показателю) для каждой заявки вычисляется среднее арифметическое оценок в баллах, присвоенных всеми членами комиссии по критерию (показателю).

Для получения итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника", умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию "качество работ, услуг и (или) квалификация участника" наибольшее количество баллов присваивается заявке с лучшим предложением по качеству работ, услуг и (или) квалификации участника, а в случае если результатом выполнения работ (оказания услуг) является создание товара - лучшему предложению по функциональным характеристикам (потребительским свойствам) или качественным характеристикам создаваемого товара.

3. Оценка заявок по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг"

Оценка заявок осуществляется по одному сроку (периоду) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, либо по нескольким срокам (периодам) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг (далее - срок (период) поставки, сроки (периоды) поставки).

При оценке заявок по данному критерию использование подкритериев не допускается.

В рамках указанного критерия оценивается срок (период) поставки либо несколько сроков (периодов) поставки, в течение которых участник в случае заключения с ним договора должен поставить товары (выполнить работы, оказать услуги).

Для определения рейтинга заявки по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг" в документации устанавливается единица измерения срока (периода) поставки в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах.

В случае применения нескольких сроков (периодов) поставки они устанавливаются в одной единице измерения - либо в годах, либо в кварталах, либо в месяцах, либо в неделях, либо в днях, либо в часах.

Для оценки заявок по указанному критерию срок (период) поставки не устанавливается в календарных датах (например, до 1 марта 20__ г.). В случае если срок (период) поставки либо один из сроков (периодов) поставки устанавливаются в календарной дате, такой срок (период) поставки не может применяться в целях оценки по указанному критерию.

Для оценки заявок по указанному критерию (если применяется один срок (период) поставки) разница между максимальным и минимальным сроками (периодами) поставки не может составлять меньше 25 процентов максимального срока поставки с даты заключения договора. Для договоров на выполнение поисковых научно-исследовательских работ, срок исполнения которых составляет более 3 лет, разница между максимальным и минимальным сроками поставки не может составлять меньше 10 процентов максимального срока поставки с даты заключения такого договора.

В случае применения нескольких сроков (периодов) поставки разница между суммой максимальных сроков поставки каждого периода поставки и суммой минимальных сроков поставки каждого периода не может составлять меньше 25 процентов суммы максимальных сроков поставки каждого периода с даты заключения договора. Для договоров на выполнение поисковых научно-исследовательских работ, срок исполнения которых составляет более 3 лет, разница между суммой максимальных сроков поставки каждого периода поставки и суммой минимальных сроков поставки каждого периода не может составлять меньше 10 процентов суммы максимальных сроков поставки каждого периода с даты заключения договора.

В случае применения одного срока (периода) поставки устанавливаются максимальный срок поставки и минимальный срок поставки в единицах измерения срока поставки (в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах) с даты заключения договора, при этом минимальный срок поставки не может составлять менее половины максимального срока поставки.

В случае применения нескольких сроков (периодов) поставки устанавливаются максимальный срок поставки по каждому сроку (периоду) поставки и минимальный срок поставки по каждому сроку (периоду) поставки в единицах измерения срока (периода) поставки (в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах) с даты заключения договора, при этом минимальный срок поставки по каждому сроку (периоду) не может составлять менее половины максимального срока поставки по каждому сроку (периоду) поставки.

В случае применения одного срока (периода) поставки рейтинг, присуждаемый i -й заявке по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг", определяется по формуле:

$$Rf_i = \frac{F^{\max} - F^i}{F^{\max} - F^{\min}} \times 100,$$

где:

Rf_i - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

F^{\max} - максимальный срок поставки в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора;

F^{\min} - минимальный срок поставки в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора;

F^i - предложение, содержащееся в i -й заявке по сроку поставки, в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора.

В случае применения нескольких сроков (периодов) поставки рейтинг, присуждаемый i -й заявке по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг", определяется по формуле:

$$Rf_i = \frac{(F_{\text{пер1}}^{\max} - F_{\text{пер1}}^i) + (F_{\text{пер2}}^{\max} - F_{\text{пер2}}^i) + \dots + (F_{\text{перk}}^{\max} - F_{\text{перk}}^i)}{(F_{\text{пер1}}^{\max} - F_{\text{пер1}}^{\min}) + (F_{\text{пер2}}^{\max} - F_{\text{пер2}}^{\min}) + \dots + (F_{\text{перk}}^{\max} - F_{\text{перk}}^{\min})} \times 100,$$

где:

Rf_i - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

$F_{\text{пер}k}^{\text{max}}$ - максимальный срок поставки по k-му сроку (периоду) поставки в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора;

$F_{\text{пер}k}^{\text{min}}$ - минимальный срок поставки по k-му сроку (периоду) поставки в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора;

$F_{\text{пер}k}^i$ - предложение, содержащееся в i-й заявке по k-му сроку (периоду) поставки, в единицах измерения срока (периода) поставки (количество лет, кварталов, месяцев, недель, дней, часов) с даты заключения договора.

Для получения итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг", умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по одному сроку (периоду) поставки лучшим условием исполнения договора по критерию "сроки (периоды) поставки товара, выполнения работ, оказания услуг" признается предложение в заявке с наименьшим сроком (периодом) поставки товара, работ, услуг. В случае применения нескольких сроков (периодов) поставки лучшим условием исполнения договора по данному критерию признается предложение в заявке с наименьшим суммарным сроком (периодом) поставки по всем срокам (периодам) поставки.

При этом договор заключается на условиях по данному критерию, указанных в заявке.

4. Оценка заявок по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг"

При оценке заявок по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг" использование подкритериев не допускается.

В рамках указанного критерия оценивается срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг, на который участник в случае заключения с ним договора принимает на себя обязательство по гарантии качества товара, работ, услуг, при этом такой срок должен превышать минимальный срок гарантии качества товара, работ, услуг, установленный в документации.

Для определения рейтинга заявки по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг" в документации устанавливаются:

а) объем предоставления гарантии качества товара, работ, услуг (предмет и исчерпывающий перечень условий исполнения гарантийного обязательства). Дополнительно объем гарантии может быть установлен в денежном выражении в валюте, используемой для формирования цены договора;

б) минимальный срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг (в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах) на объем предоставления гарантии качества товара, работ, услуг, установленный в документации. Максимальный срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг не устанавливается;

в) единица измерения срока предоставления гарантии качества товара, работ, услуг (в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах).

В документации может быть установлено, что рейтинг заявки рассчитывается при наличии в этой заявке предложения об обеспечении исполнения условий договора по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг". В этом случае для определения рейтинга заявки в дополнение к показателям, в документации устанавливается объем предоставления гарантии качества товара, работ, услуг в денежном выражении в валюте, используемой для формирования цены договора, который в случае определения

рейтинга заявки исходя из наличия обеспечения исполнения условий договора по данному критерию не может превышать начальную (максимальную) цену договора.

Рейтинг, присуждаемый i-й заявке по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг", определяется по формуле:

$$Rg_i = \frac{G_i - G_{\min}}{G_{\min}} \times 100$$

где:

Rg_i - рейтинг, присуждаемый i-й заявке по указанному критерию;

G_{\min} - минимальный срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг, установленный в документации;

G_i - предложение i-го участника по сроку гарантии качества товара, работ, услуг.

Для получения итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый этой заявке по критерию "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг", умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию "срок предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" лучшим условием исполнения договора по указанному критерию признается предложение в заявке с наибольшим сроком предоставления гарантии качества товара, работ, услуг.

В целях оценки и сопоставления предложений в заявках со сроком предоставления гарантии качества товара, работ, услуг, превышающим более чем на половину минимальный срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг, установленный в документации, таким заявкам присваивается рейтинг по указанному критерию, равный 50.

При этом договор заключается на условиях по данному критерию, указанных в заявке. Исполнение гарантийного обязательства осуществляется участником, с которым заключается договор, без взимания дополнительной платы, кроме цены договора.

В случае применения для оценки заявок критерия "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг" критерий "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" не применяется.

5. Оценка заявок по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг"

В рамках критерия "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" оценивается объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг, на который участник в случае заключения с ним договора принимает на себя обязательство по предоставлению гарантий качества товара, работ, услуг, превышающее минимальный объем гарантий качества товара, работ, услуг, установленный в документации. Под объемом предоставления гарантий качества товара, работ, услуг понимается совокупный объем расходов участника, с которым заключается договор, осуществляемых в случае наступления гарантийных обязательств.

При оценке заявок по указанному критерию использование подкритериев не допускается.

Для определения рейтинга заявки по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" в документации устанавливаются:

а) предмет гарантийного обязательства и исчерпывающий перечень условий исполнения гарантийного обязательства на срок предоставления гарантий;

б) единица измерения объема предоставления гарантий качества товара, работ, услуг в валюте, используемой для формирования цены договора;

в) срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг (в годах, кварталах, месяцах, неделях, днях, часах);

г) минимальный объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг в валюте, используемой для формирования цены договора, на срок предоставления гарантии, при этом максимальный объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг не устанавливается.

В документации может быть установлено, что рейтинг заявок рассчитывается при наличии в заявке предложения об обеспечении исполнения условий договора по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг".

Рейтинг, присуждаемый i -й заявке по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг", определяется по формуле:

$$Rh_i = \frac{H_i - H_{\min}}{H_{\min}} \times 100,$$

где:

Rh_i - рейтинг, присуждаемый i -й заявке по указанному критерию;

H_{\min} - минимальная стоимость гарантии качества товара, работ, услуг, установленная в документации;

H_i - предложение i -го участника по стоимости гарантии качества товара, работ, услуг.

Для получения итогового рейтинга по заявке рейтинг, присуждаемый заявке по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг", умножается на соответствующую указанному критерию значимость.

При оценке заявок по критерию "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" лучшим условием исполнения договора по данному критерию признается предложение с наибольшим объемом предоставления гарантии качества товара, работ, услуг.

В целях оценки и сопоставления предложений в заявках по объему предоставления гарантий качества товара, работ, услуг, превышающему более чем на половину минимальный объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг, установленный в документации, таким заявкам присваивается рейтинг по данному критерию, равный 50.

При этом договор заключается на условиях по данному критерию, указанных в заявке. Исполнение гарантийного обязательства осуществляется участником, с которым заключается договор, без взимания дополнительной платы, кроме цены договора.

В случае применения для оценки заявок критерия "объем предоставления гарантий качества товара, работ, услуг" критерий "срок предоставления гарантии качества товара, работ, услуг" не применяется.

6. Оценка заявок по критерию «Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком»

Для оценки заявок по критерию «Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком» каждой заявке выставляется значение от 100 до 0 баллов.

Рейтинг в баллах, присуждаемый i -ой заявке по критерию «Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком», определяется по формуле:

$$Rgi = D1i + D2i$$

Где Rgi – рейтинг в баллах, присуждаемый i -ой заявке по указанному критерию;

$D1i$ – значение в баллах, присуждаемое комиссией i -ой заявке на участие по подкритерию «Наличие расторгнутых договоров с заказчиком»;

$D2i$ – значение в баллах, присуждаемое комиссией i -ой заявке на участие по подкритерию «Наличие претензионной работы по заключенным договорам с заказчиком»

Перечень подкритериев приведен в таблице 5.

Таблица 5

№ п/п	Наименование подкритерия	Количество баллов
1	2	3
1	Наличие расторгнутых договоров с заказчиком	-75
2	Наличие претензионной работы по заключенным договорам с заказчиком	-25

Случаи отрицательного опыта работы:

Подкритерий «Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком» оценивается исходя из отрицательного опыта работы с заказчиком. Отрицательным является опыт работы с контрагентом:

- в случае расторжения договоров заказчиком в одностороннем порядке или по решению суда с данным контрагентом в связи с неисполнением, ненадлежащим исполнением им своих обязательств по договору;
- в случае ведения претензионной работы по заключенным договорам, если претензии не оспариваются контрагентом, или
- в случае уклонения от заключения договора по результатам проведенных процедур закупок, в течение 2 лет до момента проведения процедуры закупки.
- в случае если у i -ого участника, подавшего заявку на участие в процедуре закупки на выполнение работ (оказание услуг), не было опыта работы с заказчиком, то по критерию «Отрицательный опыт работ (услуг) с заказчиком» i -ой заявке присуждается 0 баллов.

9. В Приложение № 5 ПОЛОЖЕНИЕ О ПОРЯДКЕ ПЛАНИРОВАНИЯ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Изменить:

п.1.1. Функциональные заказчики – партии, подразделения, отделы, участки в лице начальников партий, отделов, руководителей подразделений аппарата управления иницирующие размещение заказов.

Исключить: п.1.3.3, п. 1.3.5

10. Дополнить Приложение № 6

Обоснование начальной (максимальной) цены договора

Начальная (максимальная) цена договора (далее НМЦД) – это цена договора, определяемая функциональным заказчиком, при проведении планирования и подготовки процедуры закупки, являющаяся верхним пределом цены, по которой может заключаться договор.

1. Источники информации для определения НМЦД:

- цены ранее заключенных сделок (договоров, счетов, соглашений, контрактов и т.п.);

- прейскурантные или каталожные цены поставщиков, публикуемые в печатном виде или в сети Интернет;

- цены участников закупочных процедур Заказчика, содержащиеся в протоколах их проведения;

- цены поставщиков опубликованные на официальном сайте www.zakupki.gov.ru;

- справочные цены на товары, работы, услуги, публикуемые в информационно-справочных бюллетенях, специализированных журнал, статистических и аналитических обзорах, других печатных и Интернет-изданиях.

2. Расчет НМЦД может, осуществляется с учетом или без учета расходов на доставку, страховку, уплату таможенных пошлин, налогов и других обязательных платежей.

3. При определении НМЦД могут учитываться следующие факторы, влияющие на цену:

- сроки (периоды) поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- место поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- срок и условия оплаты поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг;
- конъюнктура рынка;
- наличие сопутствующих услуг;
- индексы-дефляторы, индексы роста цен.

4. Методы определения НМЦД.

НМЦД может определяться одним или несколькими методами:

- метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка);
- метод по аналогам;
- проектно-сметный метод.

4.1. Метод сопоставимых рыночных цен (анализа рынка) заключается в установлении НМЦД на основании информации о рыночных ценах идентичных товаров, работ, услуг, планируемых к закупкам.

При применении метода сопоставимых рыночных цен функциональный заказчик может использовать информацию, полученную путем сравнения 3 (трех), коммерческих предложений, либо копий официальных прайс-листов, публичных ofert, распечаток данных сайтов поставщиков в информационно-телекоммуникационной сети Интернет. Функциональный заказчик анализирует и выбирает поставщика, как правило, предложившего минимальную стоимость выполнения договора.

Полученные предложения должны быть сведены в единую аналитическую записку, которая является приложением к договору.

№ п/п	Наименование товара, работ, услуг	Ед. изм.	Кол-во
1			
2			
3			

Расчёт НМЦД

№пп	Использованный источник информации	Предложенная цена (руб.)
1		
2		
3		
	Средняя цена Договора	

В исключительных случаях, либо при отсутствии конкуренции на рынке закупаемой продукции, допускается закупка у одного поставщика. В данном случае представляется рапорт от функционального заказчика, объясняющий причину отсутствия конкуренции или исключительности закупки у такого поставщика.

Расчет начальной максимальной цены производится по формуле:

$$НМЦД = (A_1 + A_2 + \dots + A_n) / n$$

где :

НМЦД- начальная максимальная цена договора

A1-цена первого участника

A2-цена второго участника

Ai- цена i-го участника

n- количество участников

При применении метода сопоставимых рыночных цен функциональный заказчик может использовать расчеты, приведенные к текущему уровню цен прошлых периодов. Расчеты осуществляются путем применения коэффициента, инфляции (дефлятора).

Формула расчета:

$$НМЦД = A_{он} \cdot K_n$$

где, K_n - коэффициент инфляции для пересчета цен прошлых периодов к текущему уровню цен установленный Федеральной службой государственной статистики (официальный сайт в сети «Интернет» www.gks.ru).

А_{дп}-цена договора прошлых лет

4.2. Метод определения НМЦД по аналогам (эквивалентам) используется в том случае, когда определить НМЦД методом сопоставимых рыночных цен невозможно.

НМЦД может определяться на основе цен на товары-аналоги с последующей корректировкой на комплектацию в соответствии с требованиями, указанными в технических заданиях, спецификациях. Для расчетов используются сведения о нескольких товарах-аналогах, полученных от разных поставщиков.

Сбор информации о ценах осуществляется таким же образом, как и при других методах расчета данного Положения.

4.3. Проектно- сметный метод используется для определения НМЦД на строительство, реконструкцию, капитальный ремонт объекта капитального строительства.

При применении нормативно-сметного метода НМЦД устанавливается на основании сметной документации (сводный сметный расчет) который определяет стоимость объекта, в отношении которого необходимо установить НМЦД. Сметная документация должна быть утверждена руководством Заказчика.

В случае использования сметы прошлых лет НМЦД рассчитывается с использованием коэффициента дефлятора по видам экономической деятельности определяемых Министерством экономического развития Российской Федерации.

4.4. Оформляется обоснование начальной (максимальной) цены договора функциональными заказчиками в виде Сведений о формировании начальной (максимальной) цены договора, в которых в том числе указываются:

- 1) метод формирования начальной (максимальной) цены;
- 2) реквизиты полученных от поставщиков ответов на запросы информации о ценах, если источником информации о ценах на товары (работы, услуги) являются полученные от поставщиков сведения о ценах;
- 3) реквизиты договора, в случае выбора заказчиком в качестве источника информации о ценах товаров (работ, услуг) ранее заключенного заказчиком договора;
- 4) адрес соответствующей страницы в информационно-телекоммуникационной сети Интернет, если источником информации о ценах являются данные из информационно-телекоммуникационной сети Интернет;
- 5) подробный расчет начальной (максимальной) цены, если заказчик осуществляет расчет начальной (максимальной) цены договора;
- 6) иные реквизиты источников информации, на основании которой установлена начальная (максимальная) цена.

4.5. Хранятся материалы обоснования начальной (максимальной) цены договора вместе с документацией о закупках, извещением о проведении закупок.